

**Oulu** Capital  
of Northern  
Scandinavia



# OuluBot Innovaatiokumppanus

15.3.2019

**OULU**

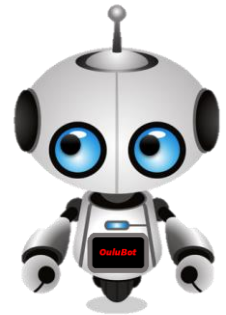
**BUSINESS  
FINLAND**

# Mitä on innovaatiokumppanuus?

- Menettely perustuu EU direktiiviin ja hankintalakiin. Kohtuullisen uusi menettely.
- Hankinnan kohteena tavaran, palvelun tai rakennusurakan tarve, jota ei voida täyttää markkinoilla jo olevilla ratkaisuilla, vaan tarvitaan kehitystyötä.

*Innovatiivisen ratkaisun kehitys + hankinta yhdessä*

- Menettely, jonka päätteeksi valitaan yksi tai useampi kumppani kehitysvaiheeseen (sopimukseen perustuva, sovitut etapit). Kehitysvaiheita voi olla useampi kuin yksi.
- Kehitysvaiheen päätyttyä mahdollisuus hankkia kehityksen lopputulos.
- Monivaiheinen prosessi, johon on panostettava aikaa ja tietotaitoa kaikissa sen vaiheissa.



**BUSINESS  
FINLAND**

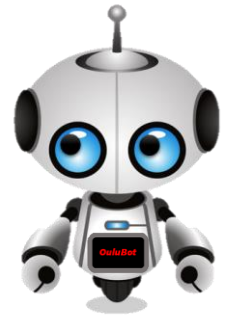
15.3.2019

**OULU**

# Hyödyt hankkijalle ja tarjoajalle

Menettelyn hyödyt muihin hankintamenettelyihin nähden:

- Joustavuus
- Molempia osapuolia vahvasti osallistava hankintaprosessi
- Hankinnan kohteelle ei aseteta kilpailutuksessa liian tiukkoja vaatimuksia tai liian paljon vaatimuksia
- Hankkija osallistuu kehitysohjelmaan, voi ohjata ja antaa palautetta
  - Ratkaisuja ja niiden toteutuskelpoisuutta voidaan arvioida paremmin kuin yksinomaan asiakirjojen ja suunnitelmien perusteella tehtävässä toimittajavalinnassa
- Toimittajien motivoiminen kehitysvaiheessa kannustimin mahdollista. Keinoja voivat olla esim.
  - Mahdollisuus testata ratkaisua todellisessa ympäristössä
  - Oikeus käyttää kehitysvaihetta referenssinä
  - Hankkijan innovaatiokumppaneille tarjoama mahdollinen medianäkyvyys
  - Rahapalkkio kehitysohjelmasta
  - Lopullista ratkaisua koskevan sopimuksen saamisen todennäköisyys (selkeä viestintä)
  - Jatkokaupallistamismahdollisuudet: ratkaisun kiinnostavuus muille ostajille ja immateriaalioikeuksien säilyminen kumppanilla



**BUSINESS  
FINLAND**

15.3.2019

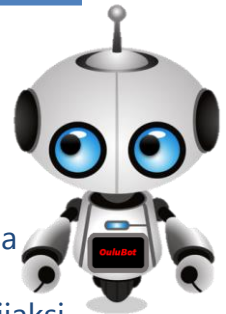
**OULU**

# Menettelyn monivaiheisuus

Valmistelu	Kilpailutus	Sopimuskausi
Tarpeiden ja tavoitteiden määrittely	Neuvottelumenettely Kumppanin / kumppanien valinta	Kehitysvaihe → Innovaation toteutusvaihe

Markkinavuoropuhelun tarkoituksena on

- Antaa yrityksille tietoa suunnitellusta hankinnasta, antaa tilaajalle tietoa millaisia palveluita/ratkaisuja on markkinoilla tarjolla (odotusten realistisuus) ja
- Käydä keskustelua yritysten kanssa siitä, minkälaisia seikkoja on tarpeen huomioida kilpailutuksessa ja hankinnassa ml. sopimuksessa. Pohtia myös rajoittavatko vaatimukset ja kumppanin valintakriteerit liiksi myös kiinnostusta hanketta kohtaan. Ei haluta rajoittaa tarjottavia ratkaisuja liiksi.
- Myös riskit on tunnistettava ja arvioitava tässä vaiheessa!
- Toimittajien valmistautumisaika ja aikaa etsiä kumppaneita (toimittajakonsortio).



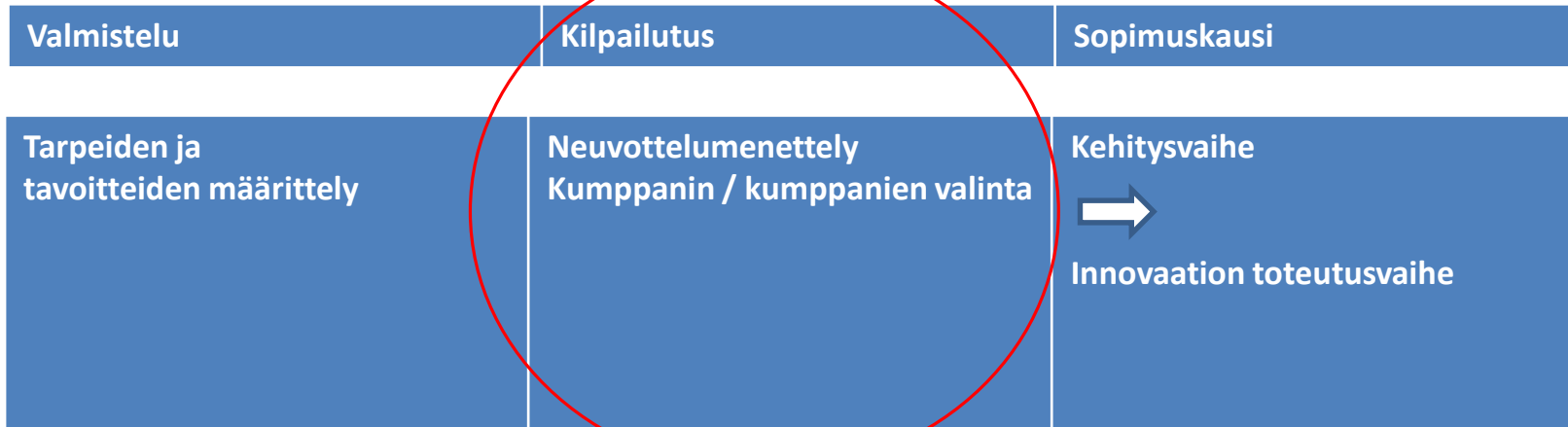
**BUSINESS  
FINLAND**

Vuoropuhelu ei sido osapuolia, eikä ole edellytys tarjouskilpailuun osallistumiselle.

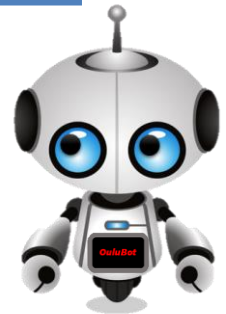
**OULU**

15.3.2019

# Menettelyn monivaiheisuus



- Kilpailutus tehdään neuvottelumenettelynä
- Hankintailmoitus käynnistää virallisesti innovaatiokumppanuusmenettelyn
  - osallistumishakemukset -> valinta kelpoisuusehtojen perusteella
  - > alustava tarjouspyyntö -> neuvottelut (voi olla useampi neuvottelukierros)
  - > lopullinen tarjouspyyntö ja sopimusluonnos -> hankintapäätös + valitusaika
  - => kumppanuussopimus
- Hankintapäätöksellä valitaan haluttu määrä innovaatiokumppaneita (innovaatiokumppanuussopimus)



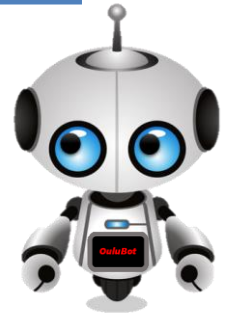
**BUSINESS  
FINLAND**



# Menettelyn monivaiheisuus

Valmistelu	Kilpailutus	Sopimuskausi
Tarpeiden ja tavoitteiden määrittely	Neuvottelumenettely Kumppanin / kumppanien valinta	Kehitysvaihe → Innovaation toteutusvaihe

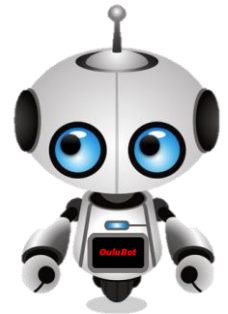
- Kumppanussopimuksen aikana tehtäviin päätöksiin sovelletaan ensisijaisesti hankintasopimuksen (innovaatiokumppanussopimuksen) määräyksiä. Tarjoaja on hyväksynyt tarjouspyynnön arviointikriteerit ja niiden noudattamisen perusteeksi (hankintayksikön oikeudelle) päättää sopimus.
- Kehitysvaiheessa sopimusosapuolet suunnittelevat toteutusvaiheen palvelut ja niiden toteuttamisen sekä määrittävät kehitysvaiheen kustannukset ja tavoitteet.
- Kehitysvaiheen päätyttyä mahdollinen päätös toteuttamismallin hyväksymisestä ja siirtymisestä toteutusvaiheeseen tai hankkeen keskeyttäminen tai hankkeen jatkaminen alkuperäisen toteutusmallin mukaisesti.



**BUSINESS  
FINLAND**

# Lisätietoja

- [www.hankintakeino.fi](http://www.hankintakeino.fi)
- <https://www.businessfinland.fi/ajankohtaista/uutiset/uutiset-2017/uuden-hankintalain-innovaatiokumppanuudesta-kasikirja/>



**BUSINESS  
FINLAND**

15.3.2019

**OULU**



# Yritystilaisuus

- Järjestetään huhti-, toukokuun vaihteessa
- Mistä asioista yritykset haluavat kuulla?

Tilaisuus verkostoitumiseen?

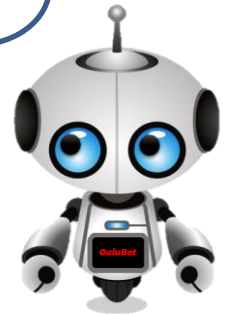
Mitä on julkinen  
hankinta?

Syvämpää tietoa innovaatio-  
kumppanuudesta?

Sopimukset innovaatio-  
kumppanuudessa?

Onko mahdollista  
saada rahoitusta ?

Konsortion  
yhteistyösopimukset?



**BUSINESS  
FINLAND**

15.3.2019

**OULU**



**Oulu** Capital  
of Northern  
Scandinavia



# Kiitos

Hankinta-asiantuntija Marjo-Riitta Lalli  
[marjo-riitta.lalli@monetra.fi](mailto:marjo-riitta.lalli@monetra.fi)  
[OuluBot@Ouka.fi](mailto:OuluBot@Ouka.fi)

15.3.2019

**BUSINESS  
FINLAND**

**OULU**